

EP.7

รายได้ประชาชาติ (National Income)

อาจารย์ ดร. สรียา โต อมาเรา

ความหมายของรายได้ประชาชาติ (Definition of National Income)

รายได้ประชาชาติ (National Income) คือ ผลรวมของ
รายได้ประเภทต่างๆ ที่บุคคลในระบบเศรษฐกิจได้รับในฐานะ
เป็นเจ้าของปัจจัยการผลิต ในรอบระยะเวลาหนึ่ง ๆ

ดังนั้นรายได้ประชาชาติจะเกิดขึ้นก็ต่อเมื่อระบบเศรษฐกิจมีการ
ผลิตสินค้าและบริการ

การคำนวณหารายได้ประชาชาติ

1. การคำนวณทางด้านผลิตภัณฑ์หรือผลผลิต (Product Approach)

คือ การคำนวณโดยใช้มูลค่าที่แท้จริงของสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายทั้งหมดที่ผลเมืองของประเทศผลิตขึ้นในระบบเศรษฐกิจภายในรอบระยะเวลาหนึ่ง

2. การคำนวณทางด้านรายได้ (Income Approach)

คือ การคำนวณโดยใช้รายได้ทั้งหมดที่เจ้าของปัจจัยการผลิตได้รับในรอบระยะเวลาหนึ่ง

3. การคำนวณทางด้านรายจ่าย (Expenditure Approach)

คือ การคำนวณโดยใช้รายจ่ายรวมที่หน่วยเศรษฐกิจใช้จ่ายในการซื้อสินค้าและบริการ

การคำนวณหารายได้ประชาชาติ

1. การคำนวณทางด้านผลิตภัณฑ์หรือผลผลิต (Product Approach)

คือ การคำนวณโดยใช้มูลค่าที่แท้จริงของสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายทั้งหมดที่พลเมืองของประเทศผลิตขึ้นในระบบเศรษฐกิจภายในรอบระยะเวลาหนึ่ง

ตัวอย่าง 1 ปี ประเทศ A ปลูกข้าวได้ 1,000 เกวียน ราคาเกวียนละ 4,000 บาท และผลิตรถยนต์ได้ 10 คัน ราคาคันละ 500,000 บาท

$$\begin{aligned}\text{รายได้ประชาชาติของประเทศ A} &= \text{ราคาข้าวต่อเกวียน} \times \text{จำนวนข้าว (เกวียน)} + \\ &\quad \text{ราคารถต่อคัน} \times \text{จำนวนรถ (คัน)} \\ &= (4,000 \times 1,000) + (500,000 \times 10) \\ &= 4,000,000 + 5,000,000 \\ &= 9,000,000 \text{ บาท}\end{aligned}$$

การคำนวณหารายได้ประชาชาติ

2. (Income Approach)

คือการนำผลตอบแทนทั้งหมดที่เจ้าของปัจจัยการผลิตได้รับมารวมกัน ซึ่งประกอบด้วย ค่าจ้าง ดอกเบี้ย ค่าเช่า และกำไร

$$NI = W + R + I + P + Ti - S$$

- โดย:
- NI = รายได้ประชาชาติ (National Income)
 - W = ค่าจ้างและเงินเดือน (Wages and salaries)
 - R = ค่าเช่า (Rent)
 - I = ดอกเบี้ย (Interest)
 - P = กำไร (Profits)
 - Ti = ภาษีทางอ้อมของธุรกิจ (Indirect business taxes)
 - S = เงินอุดหนุน (Subsidies)

การคำนวณหารายได้ประชาชาติ

3. การคำนวณทางด้านรายจ่าย (Expenditure Approach)

คือ การคำนวณโดยใช้รายจ่ายรวมที่หน่วยเศรษฐกิจใช้จ่ายในการซื้อสินค้าและบริการ

สูตรการคำนวณ

$$GDP = C + I + G + (X-M)$$

โดย GDP = ผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ (Gross Domestic Product) เป็นตัวชี้วัดรายได้ประชาชาติที่นิยมใช้มากที่สุด

C = Consumption รายจ่ายเพื่อการบริโภคของภาคเอกชนและครัวเรือน เช่น ค่าอาหาร เสื้อผ้า ค่าเดินทาง

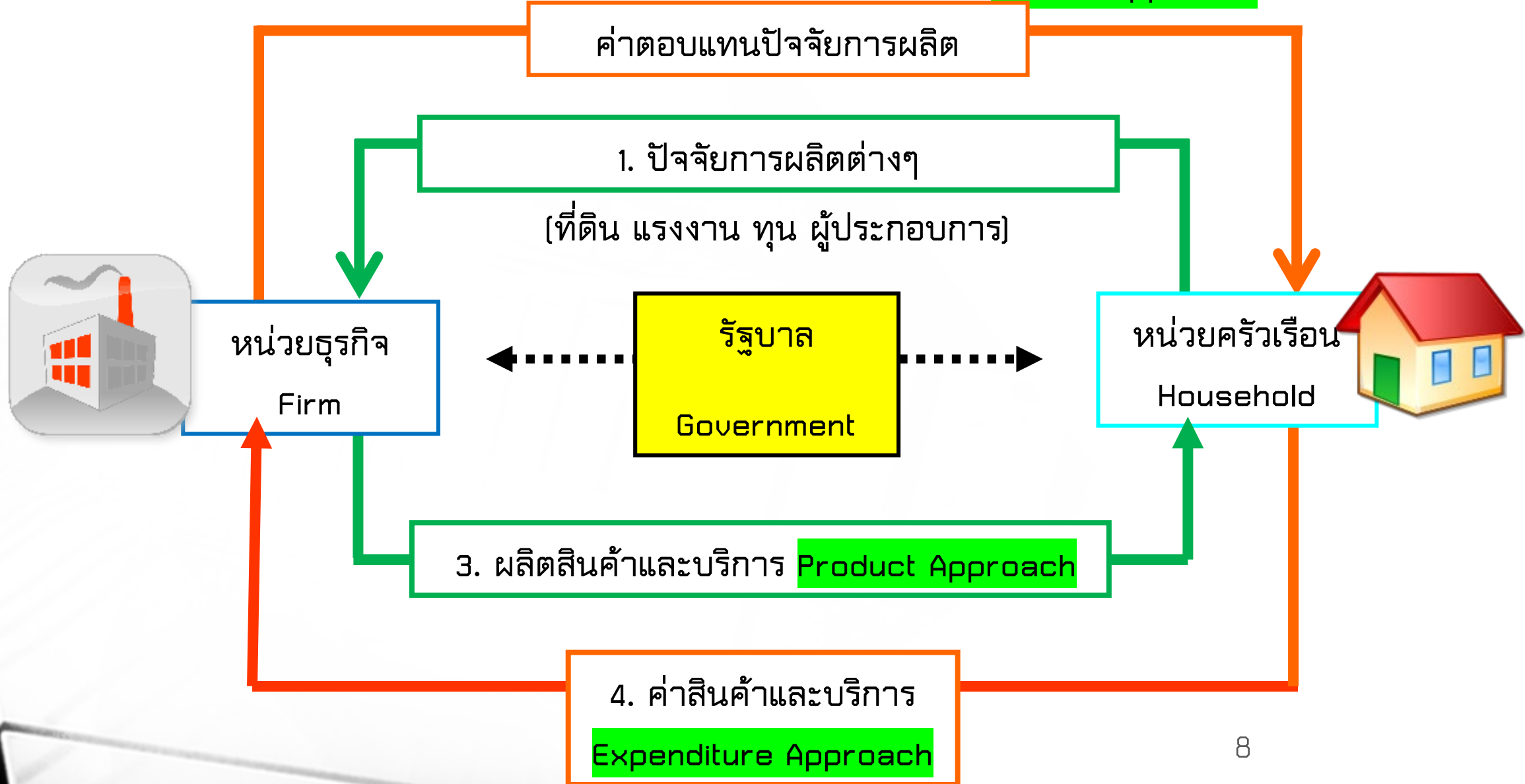
I = Investment รายจ่ายเพื่อการลงทุนของภาคเอกชนและบริษัทต่างๆ เช่น การซื้อเครื่องจักร การก่อสร้างโรงงาน

G = Government Spending รายจ่ายของภาครัฐบาลในการซื้อสินค้าและบริการ เช่น การสร้างถนน การจ่ายเงินเดือนข้าราชการ

(X-M) = Net Exports มูลค่าการส่งออกสุทธิ (ส่งออก - นำเข้า) ซึ่งสะท้อนถึงรายจ่ายที่ชาวต่างชาติใช้จ่ายในประเทศและหักออกด้วยรายจ่ายของคนในประเทศที่ใช้จ่ายกับสินค้าและบริการจากต่างประเทศ

กระแสหมุนเวียนในระบบเศรษฐกิจ

2. ค่าเช่า ค่าจ้าง ดอกเบี้ย และกำไร **Income Approach**



1. การคำนวณรายได้ประชาชาติด้านผลผลิต (Product Approach)

ประกอบด้วย

1. ผลิตภัณฑ์ของประเทศ ณ ราคาตลาด
(Gross Domestic Product at market price: **GDP at mkp**)
2. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติเบื้องต้น ณ ราคาตลาด
(Gross National Product at market price : **GNP at mkp**)
3. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ ณ ราคาตลาด
(Net National Product at market price : **NNP at mkp**)
4. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ ณ ราคาทุน (Net National Product at factor cost : **NNP at fc**) หรือรายได้ประชาชาติ (National Income: NI)

1. การคำนวณรายได้ประชาชาติด้านผลผลิต (Product Approach)

- I. คำนวณจากมูลค่าสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายที่มีการซื้อขายกันในตลาด
- II. คำนวณแบบมูลค่าเพิ่ม (Value Added Approach)



ผลิตภัณฑ์ภายในประเทศเบื้องต้น (Gross Domestic Product: GDP)

ผลิตภัณฑ์ภายในประเทศเบื้องต้น (Gross Domestic Product: GDP at Market Price) หมายถึง มูลค่ารวมของสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายที่ประเทศสามารถผลิตขึ้นได้ในระยะเวลาหนึ่งคิดที่ราคาตลาด

เป็นการรวมมูลค่าของสินค้าและบริการขั้นสุดท้าย ซึ่งหมายถึง สินค้าและบริการที่ผลิตขึ้นมาและไม่ได้ถูกนำไปใช้ในการผลิตอื่นๆ นอกจากการบริโภค

I. การคำนวณ GDP จากมูลค่าสินค้าและบริการขั้นสุดท้าย

1. สินค้าและบริการที่นำมาคำนวณต้องเป็นสินค้าที่มีราคา มีการแลกเปลี่ยนซื้อขายกันในท้องตลาด โดยมีเงิน (money) เป็นสื่อกลาง

$$\text{มูลค่า} = \text{ราคา} \times \text{ปริมาณ}$$

2. สินค้าและบริการที่นำมาคำนวณต้องเป็นสินค้าและบริการขั้นสุดท้าย
3. สินค้าและบริการถูกผลิตขึ้นภายในอาณาเขตของประเทศนั้นๆ โดยไม่คำนึงถึงความเป็นเจ้าของปัจจัยการผลิต
4. เป็นมูลค่าของสินค้าและบริการก่อนหักค่าเสื่อมราคา ค่าสึกหรอของสินค้าประเภททุนต่างๆ ที่ใช้ในการผลิต

ปัญหาที่เกิดจากการคำนวณ GDP

- ปัญหาที่เกิดเนื่องจากการใช้มูลค่าของสินค้าและบริการขั้นสุดท้าย คือ การนับซ้ำ (Double counting) ดังนั้นจึงใช้วิธีการคำนวณจากมูลค่าเพิ่ม (Value added)

$$\text{มูลค่าเพิ่ม} = \text{มูลค่าที่ขายไป} - \text{มูลค่าที่ซื้อ}$$

- ประเทศไทยใช้หลักการคำนวณหาจากมูลค่าเพิ่มของสาขาการผลิต

II. การคำนวณแบบมูลค่าเพิ่ม (Value Added)

- สินค้าและบริการขั้นสุดท้าย (Final goods and services) คือ สินค้าและบริการที่ผลิตออกสู่ผู้บริโภคโดยตรง
- สินค้าขั้นกลาง (Intermediate goods) คือ สินค้าที่ถูกผลิตออกมาเพื่อใช้สำหรับผลิตสินค้าชนิดอื่นๆ ในขั้นตอนต่อไป
- มูลค่าเพิ่ม (Value added) คือ ส่วนต่างระหว่างมูลค่าของสินค้าและบริการที่ผลิตออกมาได้ กับ มูลค่าของต้นทุนในการผลิตสินค้าและบริการ

$$\text{มูลค่าเพิ่ม} = \text{มูลค่าของผลผลิตแต่ละขั้นตอน} - \text{มูลค่าสินค้าขั้นกลาง}$$

การคำนวณทางผลผลิต (Product Approach) โดยสำนักงาน คณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (สภาพัฒน์)

สาขาการผลิตเป็นทั้งหมด 16 สาขาการผลิต คือ

- 1) สาขาเกษตรกรรม การล่าสัตว์ และการป่าไม้
- 2) สาขาประมง
- 3) สาขาการทำเหมืองแร่และเหมืองหิน
- 4) สาขาอุตสาหกรรม (การผลิต) ประกอบด้วย 22 อุตสาหกรรมย่อย
- 5) สาขาไฟฟ้า ประปา และโรงแยกแก๊ส
- 6) สาขาการก่อสร้าง
- 7) สาขาการขนส่ง การขายปลีก การซ่อมแซมยานยนต์ จักรยานยนต์ ของใช้ส่วนบุคคล และของใช้ในครัวเรือน
- 8) สาขาโรงแรมและภัตตาคาร

การคำนวณทางผลผลิต (Product Approach) โดยสำนักงาน คณะกรรมการพัฒนาการเศรษฐกิจและสังคมแห่งชาติ (สภาพัฒน์)

- 9) สาขาการขนส่ง สถานที่เก็บสินค้า และการคมนาคม
- 10) สาขาตัวกลางทางการเงิน
- 11) สาขาบริการด้านอสังหาริมทรัพย์ การให้เช่า และบริการทางธุรกิจ
- 12) สาขาการบริหารราชการแผ่นดิน การป้องกันประเทศและการประกันสังคมภาคบังคับ
- 13) สาขาการศึกษา
- 14) สาขาบริการด้านสุขภาพและงานสังคมสงเคราะห์
- 15) สาขาบริการชุมชน สังคม และส่วนบุคคลอื่น ๆ
- 16) สาขาลูกจ้างในครัวเรือนส่วนบุคคล

B. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติเบื้องต้น (Gross National Product: GNP)

ผลิตภัณฑ์ประชาชาติเบื้องต้น ณ ราคาตลาด (Gross National Product at market price : GNP at mkp)

คือมูลค่าของสินค้าและบริการที่ประชาชาติหนึ่งผลิตขึ้นได้ในรอบระยะเวลาหนึ่งโดยคิดที่ราคาตลาด

$$\text{GNP at market price} = \text{GDP at market price} + \text{รายได้สุทธิจากต่างประเทศ}$$

(Net factor Income from abroad)

B. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติเบื้องต้น (Gross National Product: GNP)

รายได้สุทธิจากต่างประเทศ (Net factor Income from abroad) หาได้จากมูลค่าของสินค้าและบริการที่ประชาชาติหนึ่งผลิตขึ้นได้ในรอบระยะเวลาหนึ่ง โดยคิดที่ราคาตลาด

รายได้สุทธิจากต่างประเทศ = รายได้ที่พลเมืองประเทศนั้นก่อให้เกิดในต่างประเทศ - รายได้ที่พลเมืองประเทศอื่นหาได้ในประเทศนั้น

ตัวอย่างการคำนวณ GNP

สมมติให้ข้อมูลเศรษฐกิจของประเทศ A มีดังนี้:

- GDP ของประเทศ A: 100,000 ล้านบาท
- รายได้ของคนประเทศ A ที่ได้จากต่างประเทศ: 5,000 ล้านบาท (เช่น บริษัทของประเทศ A ที่ไปลงทุนในประเทศ B มีกำไร 5,000 ล้านบาท)
- รายได้ของคนต่างชาติที่ได้จากในประเทศ A: 2,000 ล้านบาท (เช่น บริษัทของประเทศ C ที่มาลงทุนในประเทศ A มีกำไร 2,000 ล้านบาท)

ขั้นตอนการคำนวณ:

คำนวณรายได้สุทธิจากต่างประเทศ

รายได้สุทธิจากต่างประเทศ = รายได้ที่คนของประเทศ A ได้จากต่างประเทศ - รายได้ของคนต่างชาติที่ได้จากในประเทศ A

รายได้สุทธิจากต่างประเทศ = 5,000 ล้านบาท - 2,000 ล้านบาท

รายได้สุทธิจากต่างประเทศ = 3,000 ล้านบาท

คำนวณ GNP: $GNP = GDP + \text{รายได้สุทธิจากต่างประเทศ}$
 $GNP = 100,000 \text{ ล้านบาท} + 3,000 \text{ ล้านบาท}$

GNP ของประเทศ A = 103,000 ล้านบาท

C. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ (Net National Product: NNP)

ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ ณ ราคาตลาด (Net National Product at market price : NNP at mkp)

คือมูลค่าของสินค้าและบริการที่ประชาชาติหนึ่งผลิตขึ้นได้ในรอบระยะเวลาหนึ่งโดยคิดที่ราคาตลาด และหักค่าเสื่อมราคาสินค้าทุน

$$\text{NNP at mkp} = \text{GNP at mkp} - \text{ค่าเสื่อมราคาการใช้ทุน}$$

(Capital Consumption Allowance : CCA)

C. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ (Net National Product: NNP)

ค่าเสื่อมราคาการใช้ทุน (Capital Consumption Allowance : CCA) มีดังนี้

- I. ค่าเสื่อมราคา (Depreciation)
- II. ค่าเครื่องมือเครื่องใช้ในการผลิต (Equipment) ที่ชำรุด
- III. ค่าทรัพย์สินสูญหาย (Accidental Damage)

$$\text{NNP} = \text{GNP} - \text{CCA}$$

ทำให้ทราบว่าแต่ละปีประเทศหนึ่งสามารถผลิตสินค้าได้เพิ่มขึ้นสุทธิเป็นจำนวนเท่าใด

D. ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ ณ ราคาทุน (Net National Product at Factor Cost: NNP at fc)

ผลิตภัณฑ์ประชาชาติสุทธิ ณ ราคาทุน (Net National Product at factor cost : NNP at fc) หรือ รายได้ประชาชาติ (National Income: NI)

คือ มูลค่าสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายที่ประชาชาติหนึ่งผลิตขึ้นได้ในรอบระยะเวลาหนึ่ง โดยคิดที่ราคาทุน

ราคาทุน = ราคาตลาด - ภาษีทางอ้อม - เงินโอนธุรกิจ + เงินอุดหนุน

$NP\ at\ fc = NP\ at\ m\ k\ p - \text{ภาษีทางอ้อม} - \text{เงินโอนธุรกิจ} + \text{เงินอุดหนุน}$

$NP\ at\ fc = NI\ (\text{National Income})$

2. การคำนวณทางด้านรายได้ (Income Approach)

- รายได้ประชาชาติ (National Income: NI) คือผลรวมของรายได้ประเภทต่างๆ ในระบบเศรษฐกิจได้รับจากการเป็นเจ้าของปัจจัยการผลิตในรอบระยะเวลาหนึ่งๆ ผลตอบแทนดังกล่าวได้แก่ ค่าจ้าง (Wage) ค่าเช่า (Rent) ดอกเบี้ย (Interest) และกำไร (Profit)
- รายได้ประชาชาติ (National Income: NI) เป็นการรวมรายได้ประเภทต่างๆ ที่บุคคลได้รับในฐานะเป็นเจ้าของปัจจัยในการผลิตในรอบระยะเวลาใดเวลาหนึ่ง

$$NI = \text{Wage} + \text{Rent} + \text{Interest} + \text{Profit}$$

B. รายได้ส่วนบุคคล (Personal Income: PI)

รายได้ส่วนบุคคลทั้งหมดก่อนหักภาษีเงินได้ส่วนบุคคล

$$PI = NI - \text{กำไรที่กันไว้ขยายกิจการ} - \text{ภาษีเงินได้นิติบุคคล} + \text{เงินโอน}$$

เงินโอน เป็นรายได้ที่ไม่ได้เกิดจากการผลิตแต่เป็นการโอนอำนาจซื้อจากบุคคลหนึ่งไปยังอีกบุคคลหนึ่ง เช่น เงินที่รัฐจ่ายให้ผู้ได้รับความช่วยเหลือ เงินสงเคราะห์คนชรา เงินชดเชยการว่างงาน เงินทำบุญ เงินมรดก

C. รายได้ส่วนบุคคลสุทธิ (Disposable Personal Income: DPI)

รายได้ส่วนบุคคลที่ได้รับมาหักด้วยภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา

$$DI = PI - \text{ภาษีเงินได้บุคคลธรรมดา}$$

รายได้ส่วนบุคคลสุทธิ (Disposable Personal Income: DPI)
แสดงถึงอำนาจซื้อและความสามารถในการออมของบุคคล

D. รายได้ต่อบุคคล (Per Capita Income)

รายได้ต่อบุคคล (Per Capita Income) คือ รายได้เฉลี่ยของบุคคลในประเทศ ซึ่งคำนวณได้โดยเอา**รายได้ประชาชาติหารด้วยจำนวนประชากรทั้งสิ้น**ในประเทศ รายได้เฉลี่ยต่อบุคคลที่สำคัญได้แก่

- D.1 ผลิตรวมของชาติเฉลี่ยต่อคน (per capita GNP)
- D.2 รายได้ประชาชาติเฉลี่ยต่อคน (per capita NI)

INCOME PER CAPITA

SOUTHEAST ASIA RANKING 2024 (IN US\$)

	Singapore	88,450
	Brunei	35,110
	Malaysia	13,310
	Thailand	7,810
	Indonesia	5,270
	Vietnam	4,620
	Philippines	4,130
	Cambodia	2,630
	Laos	1,980
	Timor-Leste	1,450
	Myanmar	1,250

Source : IMF | in US \$



เปิดค่าแรงขั้นต่ำ ชาติอาเซียน

หน่วย : บาท/วัน



อ้างอิง : Rocket Media Lab โดยคำนวณเวลาทำงาน 8 ชม./วัน
ตาม พ.ร.บ.คุ้มครองแรงงาน 2541

0.1 ผลิตรวมของชาติเฉลี่ยต่อคน (GNP per capita)

ผลิตรวมของชาติเฉลี่ยต่อคน (GNP per capita) หาได้จากการเอาผลิตรวมของชาติ (GNP) หารด้วยจำนวนประชากร

$$\text{Per Capita income} = \text{GNP} / \text{จำนวนประชากร}$$

ผลิตรวมของชาติเฉลี่ยต่อคน ใช้เป็นเครื่องชี้ความสามารถในการผลิตของประชากรแต่ละคนในประเทศโดยเฉลี่ย

0.2 รายได้ประชาชาติเฉลี่ยต่อคน (per capita National Income)

รายได้ประชาชาติเฉลี่ยต่อคน (per capita NI) หาได้จากการหารรายได้ประชาชาติ (NI) หารด้วยจำนวนประชากร

$$\text{Per Capita NI} = \text{NI} / \text{จำนวนประชากร}$$

รายได้ประชาชาติเฉลี่ยต่อคน ใช้เป็นเครื่องชี้ฐานะทางเศรษฐกิจของแต่ละประเทศ และเป็นเครื่องแสดงถึงมาตรฐานการครองชีพของประชากรในประเทศว่าสูงต่ำอย่างไร เมื่อเปรียบเทียบกับประเทศอื่น

3. การคำนวณทางด้านรายจ่าย (Expenditure Approach)

เป็นการคำนวณรายได้ประชาชาติ โดยนำเอารายจ่ายของครัวเรือนในการซื้อสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายรวมกัน ในระยะเวลา 1 ปี

รายการที่นำมารวมด้านรายจ่ายประกอบด้วย

1. รายจ่ายในการบริโภคของบุคคล (Personal Consumption Expenditures: C)
2. รายจ่ายเพื่อการลงทุนภายในประเทศ (Gross Private Investment: I)
3. รายจ่ายในการซื้อสินค้าและบริการของรัฐบาล (Government Expenditure: G)
4. รายได้จากการส่งออกสุทธิ (Net Export: X-M)

เมื่อนำรายการข้างต้นมารวมเข้าด้วยกันจะได้ GDP at mkp และสามารถนำไปคำนวณหารายได้ประชาชาติได้

3. การคำนวณทางด้านรายจ่าย (Expenditure Approach)

$$GDP = C + I + G + (X - M)$$

- เมื่อ
- C = การบริโภค (Consumption)
 - I = การลงทุน (Investment)
 - G = ค่าใช้จ่ายภาครัฐ (Government Expenditure)
 - X = การส่งออก (Exports)
 - M = การนำเข้า (Imports)

ผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศที่แท้จริง (Real GDP)

$$\text{Real GDP} = \frac{\text{Nominal GDP}}{\text{GDP deflator}} \times 100$$

โดย	Real GDP	คือผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศที่แท้จริง
	Nominal GDP	คือผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศที่เป็นตัวเงิน
	GDP Deflator	คือ ดัชนีราคาผลิตภัณฑ์มวลรวมในประเทศ

Nominal GDP & Real GDP

ผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศที่เป็นตัวเงิน (Nominal GDP)

เป็นมูลค่าของ ผลผลิตภายในประเทศ โดยคิดตามราคาตลาดในขณะนั้นๆ

ดังนั้น การเปลี่ยนแปลงของ **Nominal GDP** จากปีหนึ่งไปอีกปีหนึ่ง จึงเป็นการเปลี่ยนแปลงที่เกิดจากทั้งผลของผลผลิตที่เปลี่ยนแปลงไป และผลของระดับราคาที่เปลี่ยนแปลงไป

ผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศที่แท้จริง (Real GDP)

เป็นมูลค่าของผลผลิต ภายในประเทศ โดยคิดตามราคาตลาดในปีใดปีหนึ่ง (ปีฐาน)

การใช้ **Real GDP** เป็นเครื่องแสดงศักยภาพภาพการผลิต และรายได้ของ ประเทศ หรือเปรียบเทียบฐานะทางเศรษฐกิจระหว่างช่วงเวลา จึงเหมาะสมกว่า **Nominal GDP** เนื่องจากได้ตัดผลของราคาออกไปแล้ว

Largest Economies vs Richest Nations

WORLD'S LARGEST ECONOMIES AND RICHEST NATIONS IN 2025

Based on Nominal GDP and GDP per capita in 2025

Largest Economies

GDP nominal (in USD)

1.		United States	\$30.51 T
2.		China	\$19.23 T
3.		Germany	\$4.74 T
4.		India	\$4.187 T
5.		Japan	\$4.186 T
6.		United Kingdom	\$3.84 T
7.		France	\$3.21 T
8.		Italy	\$2.42 T
9.		Canada	\$2.22 T
10.		Brazil	\$2.12 T
11.		Russia	\$2.07 T
12.		Spain	\$1.80 T
13.		South Korea	\$1.79 T
14.		Australia	\$1.77 T
15.		Mexico	\$1.69 T

Richest Countries

Nominal GDP per capita (in USD)

1.		Luxembourg	\$140,941
2.		Ireland	\$108,920
3.		Switzerland	\$104,896
4.		Singapore	\$92,932
5.		Iceland	\$90,284
6.		Norway	\$89,694
7.		United States	\$89,105
8.		Denmark	\$74,969
9.		Qatar	\$71,653
10.		Netherlands	\$70,450
11.		Australia	\$64,548
12.		San Marino	\$59,603
13.		Austria	\$58,192
14.		Sweden	\$58,100
15.		Belgium	\$57,772

ผลิตภัณฑ์มวลรวมภายในประเทศที่แท้จริง (Real GDP)

$$\text{Real GDP} = \frac{\text{Nominal GDP}}{\text{GDP deflator}} \times 100$$

ดัชนีราคาผู้บริโภค (Consumer Price Index: CPI)

เป็นเครื่องมือวัดการเปลี่ยนแปลงระดับราคาสินค้าและบริการที่ผู้บริโภคใช้จ่ายโดยทั่วไป

ข้อแตกต่างระหว่าง GDP deflator กับ CPI คือ

- GDP deflator วัดระดับราคาสินค้าและบริการที่ประเทศผลิตได้
- CPI วัดระดับราคาสินค้าและบริการที่ผู้บริโภคใช้จ่ายโดยทั่วไป

ประโยชน์ของการศึกษาเรื่องราวได้ประชาชาติ

- ทำให้รู้สถานการณ์ของประเทศ เนื่องจากรายได้เป็นดัชนีชี้วัดอัตราการเจริญเติบโตทางเศรษฐกิจของประเทศ
- ใช้เทียบมาตรฐานการครองชีพของประชาชน เช่น ระดับราคาสินค้ามีการเปลี่ยนแปลงตลอดเวลาหรือไม่
- เป็นเครื่องวัดความสำเร็จของนโยบายต่างๆ ของรัฐ และใช้ในการวางแผนกำหนดนโยบายในอนาคต
- ทำให้รู้โครงสร้างทางเศรษฐกิจของประเทศว่า มีรายได้มาจากด้านใด และใช้จ่ายไปในด้านใดบ้าง
- ใช้เปรียบเทียบระดับความเจริญเติบโต และมาตรฐานการครองชีพกับประเทศอื่นๆ

ข้อบกพร่องของรายได้ประชาชาติ

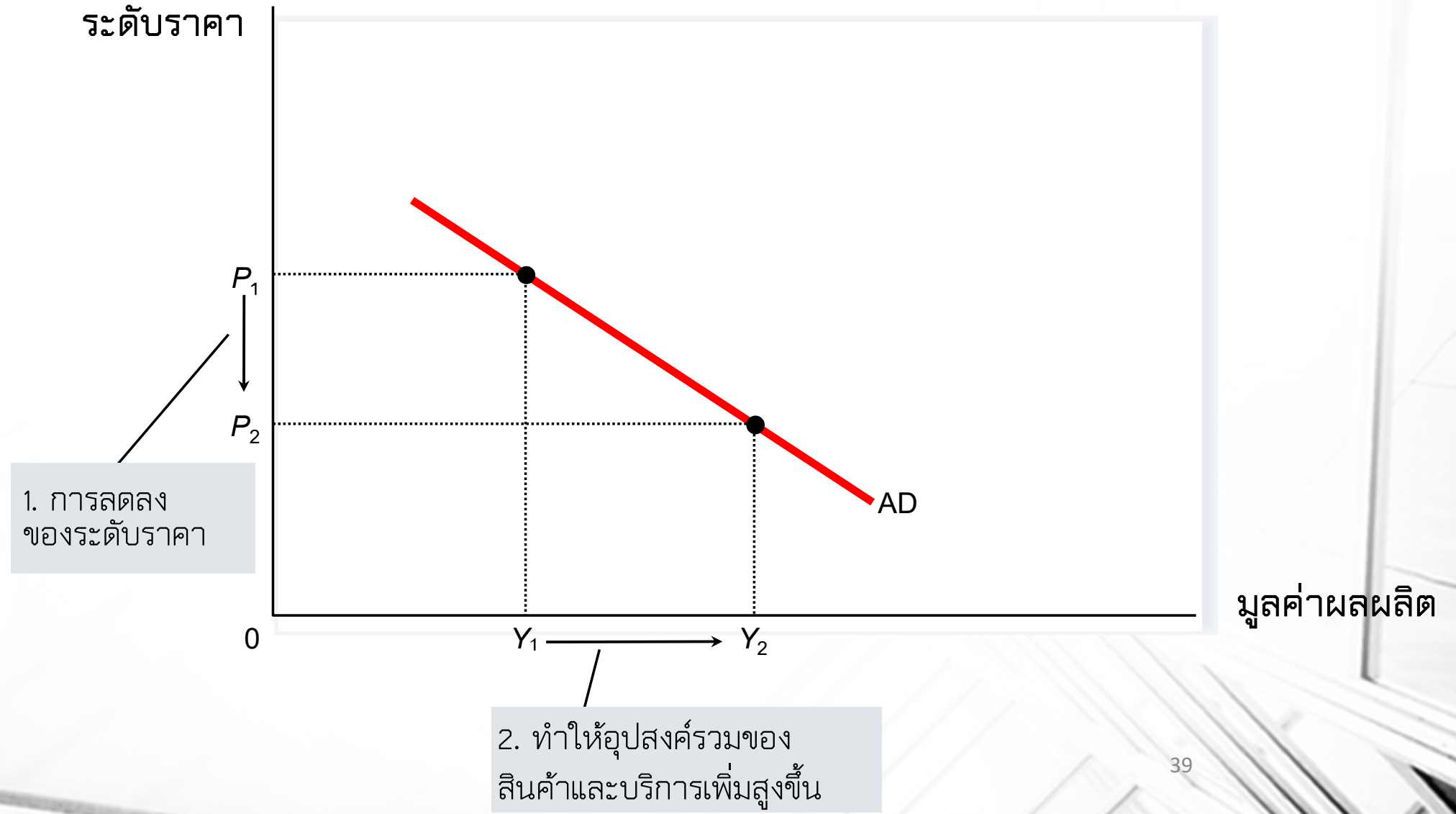
- ไม่ได้รวมสินค้าขั้นสุดท้ายที่ผลิตได้จริงทั้งหมด
- ไม่ได้วัดคุณภาพชีวิต
- ปัญหาการนับซ้ำ
- วัดแต่ปริมาณสินค้าเท่านั้นแต่ไม่ได้รวมกิจกรรมที่ไม่ได้ผ่านตลาด
- ไม่สะท้อนการกระจายรายได้
- ไม่ได้คำนึงถึงผลกระทบทางสังคมจากการผลิต
- ไม่รวมกิจกรรมนอกระบบ

อุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD)

- ค่าของทั้ง GDP กับอุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD) จะใช้เป็นตัววัดการเติบโตทางเศรษฐกิจ
- อุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD) คือ อุปสงค์รวมทั้งหมดของสินค้าและบริการขั้นสุดท้ายในระบบเศรษฐกิจ ณ เวลาและระดับราคาใด ๆ
- อุปสงค์รวม (Aggregate Demand) คือ จำนวนสินค้าและบริการในระบบเศรษฐกิจที่จะถูกซื้อ ณ ระดับราคาที่เป็นไปได้

$$GDP = Y = AD = C + I + G + (X - M)$$

เส้นอุปสงค์รวม (The Aggregate-Demand Curve)



อุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD)

จาก

$$GDP = Y = AD = C + I + G + (X - M)$$

- การบริโภค (C: Consumption) จะขึ้นกับ

รายได้ (Y) โดย $\uparrow C \rightarrow Y \uparrow$ แสดงว่า $AD \uparrow$

- การลงทุน (I: Investment) จะขึ้นกับ

อัตราดอกเบี้ย (i) โดย $\uparrow i \rightarrow$ ต้นทุนการกู้ยืมเพื่อการลงทุนธุรกิจ $\uparrow \rightarrow$ กู้ยืม
เพื่อการลงทุน \downarrow

$\uparrow i \rightarrow Y \downarrow$ แสดงว่า $AD \downarrow$

อุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD)

จาก

$$GDP = Y = AD = C + I + G + (X - M)$$

ค่าใช้จ่ายภาครัฐ (G: Government Expenditure) จะขึ้นกับนโยบายภาครัฐขณะนั้น

ค่าใช้จ่ายภาครัฐจะมีผลต่อทำให้ระดับรายได้เพิ่มขึ้น

$$\uparrow G \rightarrow Y \uparrow \text{ แสดงว่า } AD \uparrow$$

อุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD)

จาก

$$GDP = Y = AD = C + I + G + (X - M)$$

การส่งออกสุทธิ (NX: Net Exports) แบ่งเป็น

การส่งออก (X: Exports) การส่งออกถือเป็นวิธีการเพื่อให้ได้มาซึ่งรายได้จากต่างประเทศ รายได้จากการส่งออกขึ้นอยู่กับผู้ซื้อซึ่งอยู่ต่างประเทศ

เมื่อรายได้จากการส่งออกเพิ่มจะทำให้ระดับรายได้ในประเทศเพิ่มขึ้น

$$\uparrow X \rightarrow Y \uparrow \text{ แสดงว่า } AD \uparrow$$

อุปสงค์รวม (Aggregate Demand: AD)

จาก

$$GDP = Y = AD = C + I + G + (X - M)$$

การส่งออกสุทธิ (NX: Net Exports) (ต่อ)

การนำเข้า (M: Imports) โดยปกติแล้ว ประเทศจะมีการนำเข้า (M) เพิ่มขึ้นเมื่อระดับรายได้ในประเทศเพิ่มสูงขึ้น

แต่การนำเข้าที่เพิ่มสูงขึ้นจะทำให้การส่งออกสุทธิลดลง และทำให้ระดับ Y หรือ AD ลดลง

$\uparrow M \rightarrow Y \downarrow$ แสดงว่า $AD \downarrow$

